



## REPRÉSENTANT-E DES VENTES

### **Nous offrons :**

- Un emploi à temps plein, 40 heures, 4 jours par semaine.
- Un milieu de travail stimulant et non routinier où le travail d'équipe et le partage des connaissances sont valorisés, où vous allez apprendre et grandir.
- L'opportunité de faire partie intégrante des projets, vous avez votre mot à dire et on veut l'entendre!
- Une culture d'entreprise conviviale où les liens sont tissés serrés et où le plaisir au travail est à l'avant-plan.
- Salaire de base + commissions
- Une assurance collective
- De la formation

### **Nous recherchons d'un-e REPRÉSENTANT-E qui souhaite intégrer une équipe dynamique où votre savoir saura faire une différence. Votre rôle consiste à :**

- Participer à l'ensemble des actions de développement des affaires de l'entreprise.
- Développer de nouvelles relations durables avec des clients potentiels.
- Entretenir des relations d'affaires de grande qualité avec nos clients existants. Nos clients œuvrent principalement en santé et sécurité dans le domaine industriel et manufacturier.

Plus précisément, vous serez responsable :

- Promouvoir les produits offerts, l'expertise et l'image de marque de l'entreprise;
- Être en mode résolution avec le client afin de lui proposer les meilleures solutions;
- Prospecter de nouveaux clients au Québec et dans les autres provinces;
- Maximiser la croissance auprès des clients existants;
- Participer aux activités de promotion, de visibilité et aux événements spéciaux (salon, conférence, etc.)
- Préparer les soumissions et les cahiers de charge;
- Mettre à jour en continu le CRM en vue d'orienter les efforts de développement

### **Vous êtes le bienvenu dans l'équipe si :**

- Vous possédez une personnalité entreprenante, un sens de l'initiative développé, êtes motivés et débrouillards.
- Vous êtes bilingue;
- Vous avez une bonne expérience de la vente et possédez un bon réseau de contacts;
- Votre expérience de travail sera considérée dans son ensemble afin de déterminer le potentiel de bien évoluer dans ce poste.

Faites parvenir votre curriculum vitae à [info@groupefpt.ca](mailto:info@groupefpt.ca) ou pour information : 1-866-854-1411 poste 302

VigiMax est une division de Groupe FP Technologies. Nous proposons à nos clients des systèmes de contrôle et de sécurité pour les travailleurs et les industries. Notre technologie clé en main progresse avec la réalité de nos clients et est compatible avec les équipements déjà en place. Nos systèmes permettent de repérer les piétons, les véhicules, les ponts roulants et autres types d'obstacles à proximité pour éviter les accidents et prévenir en cas de danger.